

Stelleninfo

Datum 02.09.2017

Nr.: 33/2017**Teil 2**

Seitenzahl: 8

In Zusammenarbeit mit der Agentur für Arbeit Freiburg

**Quellen-Hinweis:**

Sämtliche Angebote sind direkte Infos an den AKFB.

Impressum:

Herausgeber: Arbeitskreis Forstliches Berufsbild (AKFB) e.V., Postfach 5632, 79023 Freiburg

Redaktion: Dr. Elsbeth Gerecke, Im Wolfgrund 2, 79859 Schluchsee,
Tel.: 07656 – 14 21 oder 0171 – 20 18 041.

Erscheinungsweise: Ca. alle zehn Tage, jedoch abhängig vom Stellenangebot.

Bezugspreis: Kostenlos.
Spendenkonto des AKFB: AKFB e.V.
IBAN: DE28 6601 0075 0194 6477 53
BIC: PBNKDEFF



Stellenausschreibung

11.4-1-2017

Für unser Amt Finanzverwaltung und Schulen, Sachgebiet „Holzverkaufsstelle im Landkreis Freudenstadt“, suchen wir baldmöglichst unbefristet und in Vollzeit eine/n

Dipl.-Ing. (FH)/ Bachelor Sc. Forstwirtschaft oder Holzwirtschaft bzw. Bachelor of Engineering Holztechnik (m/w)

Das Tätigkeitsfeld umfasst:

- Holzverkaufsverhandlungen und Steuerung der Belieferung der Holzkunden aus Kommunal- und Privatwald
- Beratung für die Revierleiter bzw. Waldbesitzer über Sortimentierung, Aushaltung und Preise
- Abstimmen des Einschlages mit dem Kreisforstamt und den Revierleitern
- Abstimmung der Aufarbeitungszeitpunkte, Aufarbeitungsverfahren, Aushaltung
- Mengensteuerung der Nasslagerbelegung und mechanisierten Aufarbeitung
- Bürgerschaftsüberwachung
- Logistik bei Belieferung frei Werk (Abstimmung der Anfahrpläne mit Kunden, Vergabe von Transportaufträgen, Abrechnung der Transportdienstleistungen)
- Betreuung der Fachverfahren FOKUS-Holz, Psion, Navlog, ELDAT
- stellvertretende Sachgebietsleitung für die Holzverkaufsstelle

Das wünschen wir uns von Ihnen:

- abgeschlossenes Studium als Dipl.-Ingenieur/in (FH)/ Bachelor of Science, Fachrichtung Forstwirtschaft oder Holzwirtschaft mit Laufbahnbefähigung für den gehobenen Forstdienst bzw. abgeschlossenes Studium als Bachelor of Engineering, Holztechnik
- fundierte Kenntnisse und Erfahrungen im Bereich Holzverkauf sind erwünscht
- gute Team- und Kommunikationsfähigkeit sowie Geschick im Umgang mit internen und externen Kunden
- Flexibilität, Zuverlässigkeit, Engagement, Organisationsgeschick und Belastbarkeit
- gute Kenntnisse in den einschlägigen Fachgebieten sowie EDV-Verfahren
- Führerschein der Klasse B

Das können wir Ihnen bieten:

- ein interessantes, verantwortungsvolles Arbeitsgebiet, mit engem Kundenkontakt
- eine leistungsgerechte Bezahlung entsprechend Ihrer Qualifikation im Beamtenverhältnis (bei Vorliegen der laufbahnrechtlichen Voraussetzungen) bis Besoldungsgruppe A 12 LBesGBW bzw. im Angestelltenverhältnis nach EG 11 TVöD sowie leistungsorientierte Vergütungsbestandteile und eine betriebliche Altersversorgung (ZVK)
- umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten, betriebliche Gesundheitsförderung, flexible und familienfreundliche Arbeitszeitregelungen sowie einen Arbeitsplatz mit aktueller technischer Ausstattung
- gute Erreichbarkeit auch mit öffentlichen Verkehrsmitteln

Hier bekommen Sie weitere Informationen:

- inhaltliche Fragen: Herr Hamm, Finanzverwaltung und Schulen, Tel. 07441 920-1180
- rechtliche Fragen: Frau Reinhardt, Haupt- und Personalverwaltung, Tel. 07441 920-1250

Unsere Grundsätze:

Frauen und Männer haben bei uns die gleichen Chancen. Wir beschäftigen Angehörige unterschiedlicher Nationalitäten. Schwerbehinderte oder gleichgestellte Bewerber/innen berücksichtigen wir nach den Zielsetzungen des Schwerbehindertenrechts.

Wenn Sie das Aufgabenfeld anspricht, Sie über die gewünschten Kompetenzen verfügen und sich bei einem zukunftsorientierten Dienstleistungsunternehmen mit vielen Entwicklungsmöglichkeiten einbringen möchten, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung bis spätestens **17. September 2017** an das **Landratsamt Freudenstadt, Haupt- und Personalverwaltung, Postfach 620, 72236 Freudenstadt** oder per E-Mail an bewerbung@landkreis-freudenstadt.de.

„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“



www.HolzHeadHunter.TV

Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich bitte mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin ausschliesslich über unser Karriereportal (*via Browser*)

>>> Jobs.HolzConsulting.de <<<

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermaßen offen.

Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Dienstags und Donnerstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung:
+49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer:
0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

www.HolzHeadHunter.de

HCN

HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de
(Bitte keine Bewerbungen an diese Adresse)

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten:

Vertriebsstandortleiter (m/w) Holz | Deutschland

Wir denken hierbei an einen echten Vertriebsfachmann (m/w) in den Bereichen "Schnittholz & Holzwerkstoffe", welcher neben gelebter Fachkompetenz auch profunde, kaufmännische Kenntnisse und optimalerweise bestehende Vernetzungen mit den relevanten Marktteilnehmern mitbringt. Als idealer Bewerber (m/w) sollten Sie bereits nachhaltige Sales-Erfahrungen in einem Handels- oder Produktions-Unternehmen der Holzbranche -gerne auch in der 2. Ebene- gesammelt haben. Nach Ihrer intensiven Einarbeitungsphase tragen Sie die Verantwortung für den reibungslosen, vertrieblichen Betriebsablauf und vertreten das Unternehmen leitungsfunktional nach aussen hin, wobei Sie sich auch jederzeit für die Gewinnung von Neukunden und die Identifizierung möglicher weiterer Wachstumsmärkte zuständig zeigen.

Ihre Aufgaben:

- Standort-Verantwortlichkeit im Hinblick auf Planung, Steuerung & Überwachung der gesamten Vertriebsaktivitäten und die Umsetzung der Sortimentspolitik
- Kaufmännisch versierte Budget-Planung & -Umsetzung und Sicherstellung der jeweiligen Ergebnisprognosen unter Einhaltung der disponierten Ressourcen
- Kontinuierliche Optimierung und Weiterentwicklung der bestehenden Vertriebswege, -Aktivitäten und -Abläufe zur Absatzverbesserung
- Ergebnisoptimierende Steuerung, Planung und Kontrolle der internen (Verkaufs-)Prozesse und der Servicequalität
- Professionelles Key-Account-Management zur Sicherung und zum weiteren Ausbau der aktuellen Marktposition
- Stete Marktbeobachtung & dahingehende Marktanalyse
- Mitarbeiterführung (*Innen- & Aussendienst*) und Mitarbeitermotivation
- Schnittstelle zwischen den versch. involvierten Abteilungen und Teams

Ihr fachliches Profil:

- Explizite Branchenerfahrung - verbunden mit aktuellem Markt- und Sortimentswissen und persönlichen Vernetzungen
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung (*national und/oder international*) in der ersten oder zweiten Führungsebene
- Mindestens erste, erweiterte Erfahrungen beim Thema Personalführung - optimalerweise ausgehend von einer Vertriebs-/Sales-Mannschaft

Ihr persönliches Profil:

- Markt- und branchenorientierter Profi mit ausgeprägter sozialer Kompetenz, welcher die Sprache seines (Vertriebs-)Teams spricht und es somit stets neu und nachhaltig motiviert
- Ergebnis-Orientierung, verbunden mit echter „Hands-On“-Mentalität
- Praxisorientierte, eigenständige und stets organisierte Arbeitsweise, verbunden mit flexibler Einsatzbereitschaft
- Kaufmännisches Verständnis und persönliche Flexibilität
- Bereitschaft den persönlichen Wohnsitz mittelfristig in die erweiterte Standortnähe zu verlegen (*falls notwendig*)

Ihre Tätigkeit wird direkt am modernen Unternehmensstandort in Deutschland erfolgen. Bereits von Beginn an, werden Ihnen ein attraktives Gehalt und eine echte Leitungsposition in einem stark wachstumsorientierten und breit am Markt aufgestellten Unternehmen geboten. Darüber hinaus sichert Ihnen ein hoch motiviertes Management-Team, an welches Sie berichten, ein sicheres und spannungsfreies Arbeitsumfeld.

HCN HolzConsulting® GmbH | HolzHeadHunter

Unternehmens- & Personalberatung für die Holz-, Forst-, Bau- & Möbelwirtschaft

seit 2002

„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“



HolzHeadHunter.TV



Demnächst suchen wir für einen unserer Klienten:

Sales-Manager (m/w) - Holz Benelux, Frankreich & Angrenz. Regionen

HCN

HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Sie haben in dieser oder in einer ähnlichen, vor- bzw. nachgelagerten Position bereits nachhaltige Erfahrungen gesammelt und wir haben Ihr Interesse an dieser spannenden Aufgabe geweckt? Dann senden Sie uns bitte unter Angabe der vorläufigen Ausschreibungskennung eine kurze Email an

register@holzconsulting.de
Vorläufige Ausschreibungskennung:
SM-F-07-17

oder nutzen Sie bitte direkt unser Formular unter jobs.holzconsulting.de für Ihre vertrauliche Interessenbekundung. Sie werden in beiden Fällen automatisch und persönlich benachrichtigt, sobald der komplette Anzeigentext online gestellt wird.

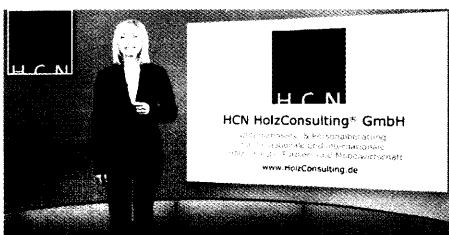
Positionstitel & Ausschreibungstext sowie sonstig enthaltene Aussagen sind als allgemein beschreibende Angaben zu verstehen, welche ggf. nach den aktuellen Gegebenheiten bzw. Erfordernissen angepasst bzw. komplett entfernt werden können. Alle Angaben ohne Gewähr. © 2016 by HCN HolzConsulting® GmbH | Geschäftsführer: Marcus Rudolf Niedermeier | Amtsgericht München HRB 213396 | Theatinerstrasse 11 | D - 80333 München | Anzeigenstand: 08/2017

HCN HolzConsulting® GmbH | HolzHeadHunter

Unternehmens- & Personalberatung für die Holz-, Forst-, Bau- & Möbelwirtschaft

seit 2002

„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“



HolzHeadHunter.TV

Demnächst suchen wir für einen unserer Klienten:

Einkaufsleiter (m/w)

Holz | Deutschland

HCN

HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Sie haben in dieser oder in einer ähnlichen, vor- bzw. nachgelagerten Position bereits nachhaltige Erfahrungen gesammelt und wir haben Ihr Interesse an dieser spannenden Aufgabe geweckt? Dann senden Sie uns bitte unter Angabe der vorläufigen Ausschreibungskennung eine kurze Email an

register@holzconsulting.de
Vorläufige Ausschreibungskennung:
EKLH-10-17

oder nutzen Sie bitte direkt unser Formular unter jobs.holzconsulting.de für Ihre vertrauliche Interessenbekundung. Sie werden automatisch und persönlich benachrichtigt, sobald der komplette Anzeigentext online gestellt wird (ca. Mitte September 2017).

Positionstitel & Ausschreibungstext sowie sonstig enthaltene Aussagen sind als allgemein beschreibende Angaben zu verstehen, welche ggf. nach den aktuellen Gegebenheiten bzw. Erfordernissen angepasst bzw. komplett entfernt werden können. Alle Angaben ohne Gewähr. © 2016 by HCN HolzConsulting® GmbH | Geschäftsführer: Marcus Rudolf Niedermeier | Amtsgericht München HRB 213396 | Theatinerstrasse 11 | D - 80333 München | Anzeigenstand: 08/2017

HCN HolzConsulting® GmbH | HolzHeadHunter

Unternehmens- & Personalberatung für die Holz-, Forst-, Bau- & Möbelwirtschaft

seit 2002

„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“



HolzHeadHunter.TV

Demnächst suchen wir für einen unserer Klienten:

Niederlassungsleiter (m/w)

Holzhandel | Deutschland

HCN
HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Sie haben in dieser oder in einer ähnlichen, vor- bzw. nachgelagerten Position bereits nachhaltige Erfahrungen gesammelt und wir haben Ihr Interesse an dieser spannenden Aufgabe geweckt? Dann senden Sie uns bitte unter Angabe der vorläufigen Ausschreibungskennung eine kurze Email an

register@holzconsulting.de
Vorläufige Ausschreibungskennung:
NLLHH-10-17

oder nutzen Sie bitte direkt unser Formular unter jobs.holzconsulting.de für Ihre vertrauliche Interessenbekundung. Sie werden automatisch und persönlich benachrichtigt, sobald der komplette Anzeigentext online gestellt wird (ca. *Mitte September 2017*).

Positionstitel & Ausschreibungstext sowie sonstig enthaltene Aussagen sind als allgemein beschreibende Angaben zu verstehen, welche ggf. nach den aktuellen Gegebenheiten bzw. Erfordernissen angepasst bzw. komplett entfernt werden können. Alle Angaben ohne Gewähr. © 2016 by HCN HolzConsulting® GmbH | Geschäftsführer: Marcus Rudolf Niedermeier | Amtsgericht München HRB 213396 | Theatinerstrasse 11 | D - 80333 München | Anzeigenstand: 08/2017

HCN HolzConsulting® GmbH | HolzHeadHunter

Unternehmens- & Personalberatung für die Holz-, Forst-, Bau- & Möbelwirtschaft

seit 2002

„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“



HolzHeadHunter.TV

Demnächst suchen wir für einen unserer Klienten:

Projektleiter (m/w) Ladenbau - Holz

HCN

HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Sie haben in dieser oder in einer ähnlichen, vor- bzw. nachgelagerten Position bereits nachhaltige Erfahrungen gesammelt und wir haben Ihr Interesse an dieser spannenden Aufgabe geweckt? Dann senden Sie uns bitte unter Angabe der vorläufigen Ausschreibungskennung eine kurze Email an

register@holzconsulting.de
Vorläufige Ausschreibungskennung:
PLLB-10-17

oder nutzen Sie bitte direkt unser Formular unter jobs.holzconsulting.de für Ihre vertrauliche Interessenbekundung. Sie werden automatisch und persönlich benachrichtigt, sobald der komplette Anzeigentext online gestellt wird.

Positionstitel & Ausschreibungstext sowie sonstig enthaltene Aussagen sind als allgemein beschreibende Angaben zu verstehen, welche ggf. nach den aktuellen Gegebenheiten bzw. Erfordernissen angepasst bzw. komplett entfernt werden können. Alle Angaben ohne Gewähr. © 2016 by HCN HolzConsulting® GmbH | Geschäftsführer: Marcus Rudolf Niedermeier | Amtsgericht München HRB 213396 | Theatinerstrasse 11 | D - 80333 München | Anzeigenstand: 08/2017

„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“



www.HolzHeadHunter.TV

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten:

Betriebsleiter (m/w) Holzindustrie | Deutschland

Wir denken hierbei an einen kompetenten und stets unternehmens-flexibel handelnden Betriebsleiter (m/w), welcher bereits die Position eines (*gerne auch stellvertretenden*) Betriebs- oder Werksleiters in der nationalen oder auch internationalen Holzindustrie erfolgreich ausgefüllt hat. In Ihrer betrieblichen Leitungsfunktion steuern und optimieren Sie nunmehr in enger Zusammenarbeit mit dem Management die laufenden (Produktions-)Prozesse und zeigen sich zudem für die stringente Überwachung der erzeugten Produktqualitäten, als auch für die Einhaltung der jeweiligen Liefertermine verantwortlich. Nach Ihrer intensiven Einarbeitungsphase tragen Sie die Verantwortung für den reibungslosen, technischen Betriebsablauf.

Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich bitte mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin ausschliesslich über unser Karriereportal

> > > Jobs.HolzConsulting.de <<<

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermaßen offen.

Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Dienstags und Donnerstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung:
+49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer:
0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

www.HolzHeadHunter.de

HCN

HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de
(Bitte keine Bewerbungen an diese Adresse)

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Ihre Aufgaben:

- Verantwortlichkeit für
 - Planung, Steuerung einer vertrags- und termingerechten Produktion
 - Laufende Qualitäts- und Kostenkontrolle
 - Reibungslose Produktion, Instandhaltung & Arbeitssicherheit
- Kontinuierliche Optimierung und Weiterentwicklung der Produktionsprozesse und -Abläufe zur Produktivitätsverbesserung
- Kapazitätsplanung und Steuerung aller Produktionsaggregate
- Leistungskontrolle, -erfassung und -auswertung
- Co-Verantwortlichkeit für
 - Ausarbeitung & Umsetzung von Investitions-Plänen & -Rechnungen
 - Technische Spezifikationserstellungen
 - Technischen Einkauf
- Schnittstelle zwischen den versch. involvierten Abteilungen und Teams
- Mitarbeiterführung

Ihr fachliches Profil:

- Sie können eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung in der allgemeinen Fertigungstechnik (*optimalerweise: Holztechnik*) oder eine gleichwertige Qualifikation vorweisen
- Ihre bisherige berufliche Entwicklung fand in der Position eines (*stellvertretenden*) Werksleiters bzw. Betriebsleiters in der Holzverarbeitenden Industrie (*optimal: Holz-, Holzwerkstoff-, Säge- bzw. Möbel-Industrie usw.*) oder vergleichbar statt.
- Erste, erweiterte Führungserfahrungen

Ihr persönliches Profil:

- Ergebnis-Orientierung, verbunden mit echter „Hands-On“-Mentalität
- Starkes Engagement und hohe Durchsetzungsfähigkeit, jedoch stets verbunden mit fairem und teamorientiertem Führungsstil
- Praxisorientierte, eigenständige und stets organisierte Arbeitsweise, verbunden mit flexibler Einsatzbereitschaft
- Unternehmerisches Verständnis und persönliche Flexibilität
- Ausgeprägtes, technisches Verständnis

Ihre Tätigkeit wird direkt am modernen Unternehmensstandort in Deutschland erfolgen. Bereits von Beginn an, werden Ihnen ein attraktives Gehalt und eine Leitungsposition in einem stark wachstumsorientierten und breit am Markt aufgestellten Unternehmensverbund geboten. Darüber hinaus sichert Ihnen ein hoch motiviertes Management-Team, an welches Sie direkt berichten, ein sicheres und spannungsfreies Arbeitsumfeld. Für die Ausübung Ihrer neuen Tätigkeit wird Ihnen zudem ein neutrales Firmenfahrzeug zur Verfügung gestellt.