

# Stelleninfo

Datum 16.06.2015

**Nr.: 23/2015****Nachtrag**

Seitenzahl: 13

In Zusammenarbeit mit der Agentur für Arbeit Freiburg

**Quellen-Hinweis:**

Sämtliche Angebote sind direkte Infos an den AKFB

**Impressum:**

Herausgeber: Arbeitskreis Forstliches Berufsbild (AKFB) e.V., Postfach 5632, 79023 Freiburg

Redaktion: Dr. Elsbeth Gerecke, Im Wolfsgrund 2, 79859 Schluchsee,  
Tel.: 07656 – 14 21 oder 0171 – 20 18 041.

Erscheinungsweise: Ca. alle zehn Tage, jedoch abhängig vom Stellenangebot.

Bezugspreis: Kostenlos.  
Spendenkonto des AKFB: AKFB e.V.  
IBAN: DE28 6601 0075 0194 6477 53  
BIC: PBNKDEFF



LANDRATSAMT  
WALDSHUT

Das Landratsamt Waldshut - Kreisforstamt - hat zum **1. August 2015** eine Stelle als

## Trainee (m/w)

zum Erwerb der Laufbahnbefähigung für den gehobenen Forstdienst zu besetzen.

Das 2-jährige Traineeprogramm bereitet Sie auf eine Tätigkeit bei der Unteren Forstbehörde im Landkreis Waldshut vor. Sie übernehmen unter Anleitung Revierleiteraufgaben sowie Aufgaben beim Hauptstützpunkt Bonndorf und im Innendienst. Daneben werden Sie in laufenden Projekten des Kreisforstamtes eingesetzt. Außerdem fertigen Sie eine Projektarbeit an und nehmen an den neun Lehrgängen für Trainees am Forstlichen Bildungszentrum Karlsruhe sowie sonstigen Fortbildungsveranstaltungen der Landesforstverwaltung teil.

### Unsere Anforderungen:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene forstliche Hochschulausbildung als Dipl.-Forstingenieur/in (FH) oder Bachelor mit Fachrichtung Forstwirtschaft;
- Sie erfüllen die Voraussetzungen für die Ernennung in ein Beamtenverhältnis und besitzen die Forstdiensttauglichkeit;
- Sie haben nach Möglichkeit vor, während oder nach dem Studium umfassende praktische Erfahrungen im Forst gesammelt (z.B. in der Waldarbeit oder beim Maschineneinsatz);
- Sie besitzen Organisationsgeschick, Eigeninitiative sowie Sozialkompetenzen;
- Sie sehen sich in der Lage, nach kurzer Einarbeitungszeit eigenverantwortlich in Stellvertretung ein Revier zu leiten und auch im Lehrbetrieb des Hauptstützpunktes mitzuwirken;
- Sie besitzen einen gültigen Jagdschein und haben Interesse an der aktiven Mitwirkung im staatlichen Regiejagdbetrieb;
- Sie sind im Besitz eines Führerscheines der Kl. B sowie eines eigenen Pkw's (für Außendiensttätigkeiten).

### Einstellung und Vergütung:

- Die Einstellung erfolgt in Entgeltgruppe 9 TVöD befristet für die Dauer von 2 Jahren;
- Schwerbehinderte Bewerberinnen/Bewerber werden bei gleicher Eignung vorrangig berücksichtigt.

Für nähere Auskünfte zum genannten Stellenprofil steht Ihnen Herr Friedbert Zapf, Tel.: 07751/86-3308, [friedbert.zapf@landkreis-waldshut.de](mailto:friedbert.zapf@landkreis-waldshut.de), gerne zur Verfügung. Fragen zum Arbeitsverhältnis beantwortet Ihnen gerne Frau Katharina Geissler, Haupt- und Personalamt, Tel.: 07751/86-1118, [katharina.geissler@landkreis-waldshut.de](mailto:katharina.geissler@landkreis-waldshut.de).

### Haben Sie Interesse?

Dann freuen wir uns Sie kennenzulernen.

Bewerben Sie sich jetzt online unter [www.landkreis-waldshut.de](http://www.landkreis-waldshut.de).

Alternativ senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung bitte bis spätestens **22.06.2015** an das

**Landratsamt Waldshut, Haupt- und Personalamt, Kaiserstraße 110  
in 79761 Waldshut-Tiengen.**



Das Ministerium für Klimaschutz, Umwelt  
Landwirtschaft, Natur- und Verbraucherschutz  
des Landes Nordrhein-Westfalen  
besetzt

zum nächstmöglichen Zeitpunkt

**beim Landesbetrieb Wald und Holz NRW  
in der Außenstelle**

**Regionalforstamt Märkisches Sauerland**

die Stelle der

**Leitung des Fachgebietes  
„Privat- und Körperschaftswald“  
(ab Bes.Gr. A 13 / Entgeltgruppe 14 TV-L)**

Dienstort ist Lüdenscheid. Die Möglichkeit zur Teilzeitbeschäftigung ist gegeben.

Der Landesbetrieb Wald und Holz NRW als Einheitsforstverwaltung betreut mit 14 flächenhaft zuständigen Regionalforstämtern als Dienstleister rund 600.000 ha privaten und kommunalen Waldbesitz und bewirtschaftet ca. 120.000 ha landeseigene Waldflächen. Darüber hinaus nimmt er die Verwaltung des Nationalparks Eifel wahr und betreibt das Lehr- und Versuchsforstamt Arnsberger Wald.

#### **Aufgabenschwerpunkte:**

- Eigenverantwortliche teamorientierte Leitung des Fachgebietes im Rahmen von Zielvereinbarungen
- Vorgesetztenfunktion gegenüber den Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern im Fachgebiet
- Ergebnisverantwortung für das Fachgebiet
- Prozessorientierte Steuerung und Koordination der Betriebsabläufe im Fachgebiet
- Intensive Betreuung der Zusammenschlüsse im Sinne der forstpolitischen Zielsetzung
- Entwicklung und Umsetzung einer Dienstleistungsstrategie für das Regionalforstamt am Markt
- Umsetzung der forstpolitischen Waldentwicklungsziele im Privat- und Kommunalwald
- Intensive Betriebsleitung / Betreuung der waldbesitzenden, betriebsgeleiteten Kommunen

- Unterstützung der Durchführung von Forsteinrichtungsprojekten
- Mitwirkung in der Holzvermarktung
- Mitwirkung im Rahmen der fachgebietsübergreifenden Prozesse, insbesondere in der Öffentlichkeitsarbeit, der Förderung und der Aus- und Fortbildung

#### **Fachliches Anforderungsprofil:**

- Befähigung für die Laufbahn des höheren Forstdienstes
- Mindestnote der Großen Forstlichen Staatsprüfung: befriedigend
- Langjährige Berufserfahrung in möglichst verschiedenen Bereichen der Forstwirtschaft
- Kenntnisse der forstpolitischen Zielsetzungen im Privat- und Kommunalwald in NRW
- Kenntnisse in der Holzvermarktung
- Beherrschen der waldbaulich-betriebswirtschaftlichen Zusammenhänge in Forstbetrieben
- Erfahrungen in der Organisation und Moderation von Versammlungen
- Ausgeprägtes Präsentationsgeschick

#### **Persönliches Anforderungsprofil:**

Von der Bewerberinnen/Bewerbern werden ein hohes Maß an kaufmännischen Erfahrungen, Kommunikations- und Überzeugungsfähig und Verhandlungsgeschick erwartet. Wegen der den Landesbetrieb bestimmenden prozessorientierten Teamstrukturen wird eine hohe Bereitschaft zur Integration und Mitwirkung in diesen Teams sowie Führungsstärke und ein hohes Maß an sozialer Kompetenz erwartet. Darüber hinaus werden ein ausgeprägtes Organisationsvermögen, ziel- und ergebnisorientierte Information und Kommunikation sowie Entscheidungsfreude vorausgesetzt.

#### **Auswahlverfahren:**

Die eingehenden Bewerbungen werden einer Vorauswahl unterzogen. In das sich anschließende Auswahlverfahren sind Elemente des "Assessment-Center-Verfahrens" integriert. Dies bedeutet, dass Bewerberinnen/Bewerber bei einer persönlichen Vorstellung in Situationen hineingestellt werden, die im Hinblick auf die zukünftigen Aufgaben charakteristisch sind. Die Bewerberinnen/Bewerber sollen dabei zeigen, wie sie professionell in Berufssituationen handeln.

Das Land Nordrhein-Westfalen fördert die berufliche Entwicklung von Frauen. Bewerbungen sind daher ausdrücklich erwünscht. In Bereichen, in denen Frauen noch unterrepräsentiert sind, werden sie bei gleicher Eignung, Befähigung und fachlicher Leistung nach Maßgabe des Landesgleichstellungsgesetzes bevorzugt berücksichtigt, sofern nicht in der Person eines Mitbewerbers liegende Gründe überwiegen.

Die Bewerbungen geeigneter schwerbehinderter Menschen sind erwünscht. Dies gilt auch für Gleichgestellte im Sinne von § 2 Sozialgesetzbuch – Neuntes Buch – (SGB IX) oder für Personen, die danach gleichgestellt werden können (Grad der Behinderung von mindestens 30).

Die Ausschreibung wendet sich ausdrücklich auch an Menschen mit Migrationshintergrund.

Ihre schriftliche Bewerbung mit aussagefähigen und vollständigen Unterlagen in Kopie und ohne Bewerbungsmappe richten Sie bitte auf dem Postweg (keine E-Mail) unter Angabe des Aktenzeichens **I-2-1230–30/15 bis zum 29.07.2015 (Eingangsstempel bei meiner Dienststelle)** an das

**Ministerium für Klimaschutz, Umwelt,  
Landwirtschaft, Natur- und Verbraucherschutz NRW  
- Referat I - 2 -  
Schwannstr. 3  
40476 Düsseldorf**

Bitte achten Sie darauf, keine Originaldokumente einzureichen. Nach Abschluss des Verfahrens werden die Unterlagen unter Berücksichtigung des Datenschutzes vernichtet.

Bei Rückfragen im Zusammenhang mit dem Bewerbungsverfahren steht Ihnen Herr Reen (Tel.: 0211/4566-460), für Auskünfte zum Aufgabenzuschnitt dieser Stelle steht Ihnen Herr Dr. Krusekamp (Tel.:0251/91797-101) zur Verfügung.

# MINISTERIUM FÜR LÄNDLICHEN RAUM UND VERBRAUCHERSCHUTZ BADEN-WÜRTTEMBERG

Postfach 10 34 44 70029 Stuttgart  
E-Mail: [poststelle@mlr.bwl.de](mailto:poststelle@mlr.bwl.de)  
FAX: 0711/126-2255 oder 2379 (Presse)

Az.: 12 - 0305.3 - MLR/1403

Stuttgart, 16.06.2015

## Stellenausschreibung

Beim Ministerium für Ländlichen Raum und Verbraucherschutz Baden-Württemberg ist in der Abteilung Landwirtschaft, Referat 27 - Agrarfinanzierung, Betriebswirtschaft, Landtechnik - zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Stelle für

### **eine Sachbearbeiterin / einen Sachbearbeiter**

im Rahmen einer befristeten Beschäftigungsmöglichkeit bis zum 31. Dezember 2016 zu besetzen. Die Vergütung erfolgt nach Entgeltgruppe 10 TV-L.

Die Einstellung erfolgt auf der Grundlage des § 14 Abs. 2 TzBfG. Vorbeschäftigungen beim Land Baden-Württemberg innerhalb der letzten drei Jahre sind daher einstellungshindernd. Entsprechende Bewerbungen können nicht berücksichtigt werden.

Ihre Perspektive:

Es erwartet Sie eine vielseitige und interessante Aufgabe. Sie arbeiten teamorientiert und selbstständig.

Ihre Aufgaben umfassen insbesondere:

- Aufbau eines EDV-Fachverfahrens (Datenbank) entsprechend den EU-Anforderungen in der Fischereiförderung,
- Umstellung des Programms zur Förderung der Fischerei auf eine neue Programmumgebung,
- Migration des bestehenden Förderprogramms auf die neue Technologie,
- Prüfung der von externen Dienstleistern entwickelten Detailkonzepte,
- Koordination / Durchführung von Tests,

- Erstellung von Schulungsunterlagen und Schulung der Anwenderinnen und Anwender,
- Erstellung und Fortschreibung von IuK-Fachkonzepten und
- Mitarbeit bei fachlichen Aufgaben vorwiegend im Bereich der Fischereiförderung.

Voraussetzung:

- ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Diplom-Ingenieur (FH) oder Bachelor) bevorzugt in den Bereichen allgemeine Verwaltung oder Land- und Forstwirtschaft,
- gute EDV-technische Kenntnisse, die über die Anwendung von MS-Office-Programmen hinausgehen,
- analytische und organisatorische Fähigkeiten,
- strukturiertes Denken,
- gute schriftliche und mündliche Ausdrucksfähigkeit,
- Erfahrungen in der Umsetzung von Förderprogrammen und in der Projektarbeit, insbesondere bei der Implementierung von EDV-Fachverfahren wären wünschenswert,
- Bereitschaft zur Einarbeitung in neue Aufgabengebiete sowie Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative.

Das Ministerium für Ländlichen Raum und Verbraucherschutz strebt eine Erhöhung des Frauenanteils an und fordert Frauen ausdrücklich auf, sich zu bewerben.

Die Stelle ist grundsätzlich teilbar.

Schwerbehinderte Menschen werden bei entsprechender Eignung bevorzugt berücksichtigt.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie diese innerhalb von 2 Wochen unter Angabe der Kennziffer VNR. MLR/1403 an das Ministerium für Ländlichen Raum und Verbraucherschutz Baden-Württemberg - Personalreferat - , Postfach 10 34 44, 70029 Stuttgart oder per E-Mail (bitte zusammengefasst in einer Anlage im pdf- oder tif-Format, max. 3 MB) an [poststelle@mlr.bwl.de](mailto:poststelle@mlr.bwl.de).

Für nähere Informationen steht Ihnen Frau Monika Schlotterbeck, Leiterin des Referats 27,  
Tel.: 0711 / 126 - 2297 gerne zur Verfügung.

gez.:

Hartmut Schiering

- Leiter des Personalreferats –



# MINISTERIUM FÜR LÄNDLICHEN RAUM UND VERBRAUCHERSCHUTZ BADEN-WÜRTTEMBERG

Postfach 10 34 44 70029 Stuttgart  
E-Mail: [poststelle@mlr.bwl.de](mailto:poststelle@mlr.bwl.de)  
FAX: 0711/126-2255 oder 2379 (Presse)

Az.: 12 - 0305.3 - MLR/1426

Stuttgart, 16.06.2015

## **S t e l l e n a u s s c h r e i b u n g**

Beim Ministerium für Ländlichen Raum und Verbraucherschutz Baden-Württemberg ist in der Abteilung Landwirtschaft, Referat 27 - Agrarfinanzierung, Betriebswirtschaft, Landtechnik - zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Stelle für

### **eine Sachbearbeiterin / einen Sachbearbeiter**

im Rahmen einer Vertretung bis zum 31. Dezember 2016 zu besetzen. Die Beschäftigungsmöglichkeit ist aus haushaltsrechtlichen Gründen vorläufig bis zu diesem Zeitpunkt begrenzt. Die Vergütung erfolgt nach Entgeltgruppe 10 TV-L.

Ihre Perspektive:

Es erwartet Sie eine vielseitige und interessante Aufgabe. Sie arbeiten teamorientiert und selbstständig.

Ihre Aufgaben umfassen insbesondere:

- Umstellung des bestehenden EDV-technischen Systems im Bereich der investiven Förderverfahren auf eine neue Programmumgebung,
- Migration der bestehenden Förderprogramme auf die neue Technologie,
- Prüfung der von externen Dienstleistern entwickelten Detailkonzepte,
- Koordination / Durchführung von Tests,
- Erstellung von Schulungsunterlagen und Schulung der Anwenderinnen und Anwender und
- Mitarbeit bei fachlichen Aufgaben.

Voraussetzung:

- ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Diplom-Ingenieur (FH) oder Bachelor) bevorzugt in den Bereichen allgemeine Verwaltung oder Land- und Forstwirtschaft,
- gute EDV-technische Kenntnisse, die über die Anwendung von MS-Office-Programmen hinausgehen,
- analytische und organisatorische Fähigkeiten,
- strukturiertes Denken,
- gute schriftliche und mündliche Ausdrucksfähigkeit,
- Erfahrungen in der Umsetzung von Förderprogrammen und in der Projektarbeit, insbesondere bei der Implementierung von EDV-Fachverfahren wären wünschenswert,
- Bereitschaft zur Einarbeitung in neue Aufgabengebiete sowie Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative.

Das Ministerium für Ländlichen Raum und Verbraucherschutz strebt eine Erhöhung des Frauenanteils an und fordert Frauen ausdrücklich auf, sich zu bewerben.

Die Stelle ist grundsätzlich teilbar.

Schwerbehinderte Menschen werden bei entsprechender Eignung bevorzugt berücksichtigt.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie diese innerhalb von 2 Wochen unter Angabe der Kennziffer VNR. MLR/1426 an das Ministerium für Ländlichen Raum und Verbraucherschutz Baden-Württemberg - Personalreferat - , Postfach 10 34 44, 70029 Stuttgart oder per E-Mail (bitte zusammengefasst in einer Anlage im pdf- oder tif-Format, max. 3 MB) an [poststelle@mlr.bwl.de](mailto:poststelle@mlr.bwl.de).

Für nähere Informationen steht Ihnen Frau Monika Schlotterbeck, Leiterin des Referat 27, Tel.: 0711 / 126 - 2297 gerne zur Verfügung.

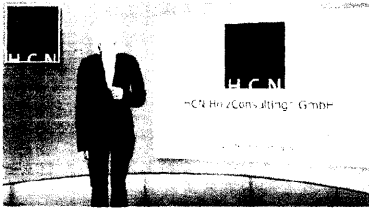
gez.:

Hartmut Schiering  
- Leiter des Personalreferats -



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten:



[www.HolzHeadHunter.TV](http://www.HolzHeadHunter.TV)

## Fachverkäufer ID (m/w) - Bayern Türen, Böden, Holz im Garten

Wir denken hierbei an einen Profiverkäufer (m/w) aus dem regionalen Holz-, Baumarkt-, Baustoff- oder DIY-Umfeld, welcher durch fachliches Know-how und serviceorientiertes Arbeiten nachhaltig zu überzeugen weiss. Als idealer Bewerber (m/w) sollten Sie bereits gesamt oder teilweise Verkaufserfahrungen im umfangreichen Fachsortiment unseres Kunden gemacht haben: Türen, Böden (*Parkett, Vinyl, Laminatböden und Hartbodenbeläge*), Bauelemente, Holz im Garten, Holzbaustoffe und dekorativer Innenausbau. Zum breiten Kundenstamm des verkehrsgünstig gelegenen Holzfachmarktes, mit seiner komplett neu gestalteten Fachausstellung im Inneren und den zweckmässig gestalteten Freiflächen im Aussenbereich, zählen Handwerker, Industriebetriebe und anspruchsvolle Endverbraucher.

### Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte ausschliesslich via Email an:

**FVBHIG-06-15@holzconsulting.de**

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermaßen offen.

### Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Freitags und Dienstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung: +49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national gebührenfreien Telefonnummer (D): 0800-0-TIMBER bzw. 0800-0-846237

### Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung unter:

[www.HolzHeadHunter.de](http://www.HolzHeadHunter.de)

### HCN

HolzConsulting® | HolzHeadHunter  
Theatinerstrasse 11  
80333 München

Telefon:  
+49 89 94388126

Email:  
[info@holzconsulting.de](mailto:info@holzconsulting.de)  
Internet:  
[www.HolzConsulting.de](http://www.HolzConsulting.de)  
[www.HolzHeadHunter.de](http://www.HolzHeadHunter.de)

### Ihre Aufgaben:

- Professionelle Fach- & Kundenberatung
- Aktiver Sortimentsverkauf
- Auftragsbearbeitung & Lieferschein-Erstellung
- Erstellen von Angeboten und Auswertungen
- Rechnungskontrolle & Stammdatenpflege
- Bestellerfassung, Warendisposition & Warenkontrolle
- Kasse und Reklamationsbearbeitung
- Lager- und Ausstellungspflege
- Sortimentsgestaltung in Absprache mit der Fachmarktleitung
- Co-Verantwortlichkeit bei der Absatz- sowie Umsatzzielsicherung

### Ihr fachliches Profil:

- Sortiments- & Branchen-Erfahrung
- Aktuelle Kenntnisse in einem oder mehreren Sortimentsbereichen
- Verkaufserfahrung in der Holz-, Baumarkt-, Baustoff- oder DIY-Branche oder in einem thematisch angrenzenden Bereich
- Kaufmännische oder handwerklich branchennahe Ausbildung und/oder erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Bereich Tischler, Schreiner, Holzmechaniker und Raumausstatter
- Gute EDV-Anwenderkenntnisse und die Beherrschung von MS-Office
- Regionale Marktkenntnis

### Ihr persönliches Profil:

- Echte Freude am persönlichen Verkauf und guter Beratung
- Verbindliches Auftreten mit besten verkäuferischen Fähigkeiten
- Gepflegtes und seriöses Erscheinungsbild
- Positive Ausstrahlung
- Technisches Verständnis, verbunden mit Affinität zum Werkstoff Holz
- Kommunikations- & Abschlusstärke im Gespräch sowohl mit Profi-, als auch mit Privatkunden
- Hohe Kundenorientierung und praxisorientiertes Arbeiten
- Motivation, Leistungsbereitschaft und zeitlich flexible Einsatzbereitschaft

Unser Klient ist ein zentral in Bayern gelegenes und stark verwurzelt Familienunternehmen mit angeschlossenem Holzfachmarkt. Bereits von Beginn an wird Ihnen ein attraktives Festgehalt geboten. Zusätzlich wird Ihnen ein abwechslungsreicher Arbeitsplatz im Innendienst mit verschiedenen, persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten in einem jungen Team geboten.



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten:



[www.HolzHeadHunter.TV](http://www.HolzHeadHunter.TV)

## Teamleiter (m/w) - Dekorative Holzwaren Rheinland-Pfalz

Wir denken hierbei an einen Branchenkenner (m/w) aus dem Themenbereich „Dekorative Holzwerkstoffe“, welcher neben gelebter Fachkompetenz auch echten Vertriebsbiss mitbringt. Als idealer Bewerber (m/w) sollten Sie zudem über Führungserfahrung ab der 2. Ebene in einem mittelständisch geprägten (Holz-)Handelsunternehmen oder in einer vergleichbaren Position verfügen. Nach Ihrer intensiven Einarbeitungsphase tragen Sie in Ihrer Zuständigkeit die Co-Verantwortung für die jeweilige Ausgestaltung, das Wachstum und die Profitabilität Ihres Fachbereiches. Sie werden hierbei neben Ihren sortimentsstrategischen und marketing-relevanten Aufgaben selbst intensiv und kontinuierlich operativ, insbesondere in der Key-Account-Betreuung tätig sein.

### Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte ausschliesslich via Email an:

[TLDHW-06-15@holzconsulting.de](mailto:TLDHW-06-15@holzconsulting.de)

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermaßen offen.

### Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Freitags und Dienstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung: +49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national gebührenfreien Telefonnummer (D): 0800-0-TIMBER bzw. 0800-0-846237

### Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung unter:

[www.HolzHeadHunter.de](http://www.HolzHeadHunter.de)

### HCN

HolzConsulting® | HolzHeadHunter  
Theatinerstrasse 11  
D - 80333 München

Telefon:  
+49 89 94388126

Email:  
[info@holzconsulting.de](mailto:info@holzconsulting.de)

Internet:  
[www.HolzConsulting.de](http://www.HolzConsulting.de)  
[www.HolzHeadHunter.de](http://www.HolzHeadHunter.de)

### Ihre Aufgaben:

- Betreuung, Pflege und Entwicklung des weit gefächerten Kundenstammes (*Profi- & Privatkunden*) auf Grundlage Ihrer äusserst breiten Produktpalette (*Wand- & Bodenbeläge, Parkett, Laminat, Türen usw.*)
- Leitung & Koordination der weiteren Vertriebsaktivitäten: Erschliessung entsprechender Marktpotentiale im Hinblick auf neue, regionale Verkaufsgebiete und Kundengruppen
- Identifikation und proaktive Weiterentwicklung & Umsetzung erfolgversprechender Tendenzen bzgl. der marktstrategischen & produkt-spezifischen Zukunftsausrichtung des Fachbereiches
- Teamführung: Verantwortlichkeit für die Erreichung der Teamziele und der kontinuierlichen Verbesserung und Optimierung der Arbeitsbereiche
- Teamunterstützung bei Kundengesprächen, komplexen Angebotserstellungen und Reklamationsbearbeitungen
- Nachhaltige Personalplanung des Fachbereichs
- Verantwortlichkeit im Hinblick auf Verfügbarkeit und Bevorratung der definierten Lagersortimente
- Stete Überprüfung der Lagerkennzahlen und Abverkauf von Nulldrehern
- Sortimentskontrolle und Bestell-Auslösung
- Teilnahme an Lieferantengesprächen
- Co-Organisation von Kundenevents und Marketing-Maßnahmen
- Besuch von Fachmessen & Fachgruppenveranstaltungen

### Ihr fachliches Profil:

- Exzellente Branchenerfahrung, verbunden mit aktueller Marktkenntnis und einem möglichst engen Netzwerk im Zielkundengebiet
- Kaufmännische Ausbildung bzw. gleichwertige Qualifikationen im (holz-) wirtschaftlichen Bereich

### Ihr persönliches Profil:

- Markt- und branchenorientierter Profi mit ausgeprägter sozialer Kompetenz, welcher die Sprache seines Teams spricht und es somit stets neu und nachhaltig motiviert
- Positives, selbstsicheres und fachkompetentes Auftreten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Organisationstalent
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Qualitäts- & Verantwortungsbewusstsein
- Gutes Gespür für Farben, Materialien & Trends

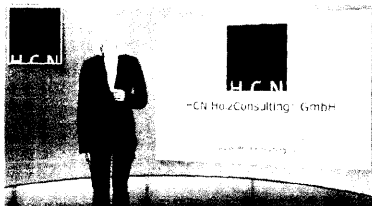
Bereits von Beginn an wird Ihnen ein attraktives Festgehalt, gekoppelt mit einer variablen Erfolgsvergütung in einem breit am Markt aufgestellten, stark wachstumsorientierten und äusserst innovativen Unternehmen geboten. Ihr modern ausgestatteter Dienstsitz wird sich in Rheinland-Pfalz befinden.



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer internationalen Klienten:

## Vertriebsleiter (m/w) International Holzbearbeitungsanlagen



[www.HolzHeadHunter.TV](http://www.HolzHeadHunter.TV)

### Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin bitte ausschließlich via Email an:

[VLI-06-15@holzconsulting.de](mailto:VLI-06-15@holzconsulting.de)

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermaßen offen.

### Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Freitags und Dienstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung: +49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national gebührenfreien Telefonnummer (D): 0800-0-TIMBER bzw. 0800-0-846237

### Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung unter:

[www.HolzHeadHunter.de](http://www.HolzHeadHunter.de)

### HCN

HolzConsulting® | HolzHeadHunter  
Theatinerstrasse 11  
80333 München

Telefon:  
+49 89 94388126

Email:  
[info@holzconsulting.de](mailto:info@holzconsulting.de)

Internet:  
[www.HolzConsulting.de](http://www.HolzConsulting.de)  
[www.HolzHeadHunter.de](http://www.HolzHeadHunter.de)

Wir denken hierbei an einen echten Branchenkenner (m/w) aus dem Anlagenbau, welcher über internationale (Vertriebs-)Erfahrungen, z.B. in der Sägewerkstechnik verfügt. Als idealer Bewerber (m/w) sollten Sie zudem Kompetenzen im Ausbau neuer Märkte und in der strategischen Neukundengewinnung aufweisen, welche sich optimalerweise auch in Ihrem breiten, persönlichen Netzwerk widerspiegeln. In enger Abstimmung mit Ihren Kollegen in der Geschäftsleitung tragen Sie die unternehmerische Verantwortung für alle vertrieblichen Funktionsbereiche und deren Ausgestaltung sowie für das Sales-Wachstum und die dahingehende Profitabilität. Sie werden hierbei neben Ihren strategischen und marketing-relevanten Aufgaben selbst intensiv und kontinuierlich operativ, insbesondere in der Key-Account-Betreuung tätig sein.

### Ihre Aufgaben:

- Leitung & Koordination der nationalen und internat. Vertriebsaktivitäten
- Führung der gesamten Vertriebs- & Marketing-Abteilung, inkl. Aussendienst, Innendienst und Ersatzteilvertrieb
- Ständige Überprüfung und Optimierung der Vertriebsprozesse
- Key-Account-Management: Entwicklung, Pflege und Betreuung des breit gefächerten Kundenstammes
- Identifikation und proaktive Weiterentwicklung & Umsetzung erfolgversprechender Tendenzen bzgl. der Effizienz der verschiedenen Unternehmensprozesse und der marktstrategischen & produktspezifischen Zukunftsausrichtung des Unternehmens

### Ihr fachliches Profil:

- Einschlägige technische und vertriebliche Fachkompetenz
- Umfassende Erfahrungen im internationalen Anlagenbau
- Führungskompetenz auf Management-Ebene
- Gelebte Fachkenntnis hinsichtlich der notwendigen Prozessabläufe
- Optimalerweise können Sie ein abgeschlossenes Ingenieursstudium (Wirtschafts-Ing., Dipl.-Ing. Maschinenbau, Elektrotechnik oder Holzverarbeitungstechnik) und betriebswirtschaftliche Kenntnisse vorweisen
- Ihre Akquisitionstärke bildet zusammen mit Ihrer Führungskompetenz die Grundlage Ihres Erfolges
- Echtes "Hands-on"-Vertriebsverständnis mit starker Praxis-Orientierung

### Ihr persönliches Profil:

- Unternehmerisch beeinflusste Persönlichkeit, welche die betriebliche Zukunft massgeblich mitprägt und unter breitem Gestaltungsspielraum vor allem in vertrieblicher Hinsicht weiterentwickelt
- Markt- und branchenorientierter Sales-Profi mit ausgeprägter sozialer Kompetenz, welcher persönliche, analytische Stärke mit innovativer und praktischer Entscheidungsbereitschaft vereint
- Starkes Engagement und hohe Durchsetzungsfähigkeit, jedoch stets verbunden mit fairem und team-orientiertem Führungsstil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten verbunden mit exzellenten Deutsch- & Englisch-Kenntnissen in Wort & Schrift. Mögliche additional Sprachkenntnisse runden Ihr optimales Kommunikationsbild ab
- Langfristiger persönlicher Wirkungshorizont

Selbstverständlich werden Ihnen für diese herausfordernde und spannende Führungsaufgabe -mit entsprechender Handlungsvollmacht- ein attraktives Fixgehalt gekoppelt mit einer variablen Erfolgsvergütung und ein adäquates Dienstfahrzeug geboten. Ihr administrativer Dienstsitz wird sich im Süden Deutschlands befinden. Als Mitglied des Management-Teams wirken Sie wesentlich am Erfolg und der zukünftigen Ausrichtung des Unternehmens mit.