

Trainee Vertrieb (m/w)

Eine starke Karrierechance

Unser Kunde ist ein Sägewerk mit Hauptsitz in Nordrhein-Westfalen (NRW), das bei seinen deutschen und internationalen Kunden einen exzellenten Ruf in Sachen Qualität und Professionalität genießt.

Seine innovative Technologie und eine effiziente Logistik erlauben dem Unternehmen ein breites Spektrum im Bausektor anzusprechen und somit den Anfragen und Bedürfnissen gerecht zu werden.

Um die firmeninterne Vertriebsstruktur zu stärken, sucht das Unternehmen einen Trainee für den Vertrieb (m/w):

Die Stellenbeschreibung :

- Sie werden zunächst in ein praxisorientiertes 12-18-monatiges Ausbildungsprogramm aufgenommen, das Ihnen die nötigen Branchenkenntnisse vermittelt und in dem Ihre persönlichen Fähigkeiten von professionellen Trainern intensiv gestärkt werden.
- Anschließend werden Sie im Vertrieb tätig sein - eines der wichtigsten Standbeine des Unternehmens. Ihre fachliche und persönliche Entwicklung wird auch während dieser Phase weiter begleitet.
- Sie werden während und nach Ihrem Trainee für den Vertrieb in England und später auch in Frankreich verantwortlich sein.
- Sie implementieren eine kaufmännische Strategie in enger Zusammenarbeit mit der Abteilung und sind eine große Unterstützung der Verkaufsabteilung: von der Bedarfsanalyse bis hin zum Vertragsabschluss.
- Sie entwickeln ein gutes und langjähriges Verhältnis zu Ihren Kunden, so wie zu Ihren Kollegen innerhalb des Unternehmens.
- In einem Umfeld mit hoher Wettbewerbsintensität entwickeln Sie systematisch Ihre Fähigkeiten und bauen ein exzellentes Netzwerk auf.

Ihre Kompetenzen:

- Sie sind bereit, ihren Wohnsitz in die Nähe des Unternehmens zu verlegen.
- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder haben einen handwerklichen Abschluss vorzugsweise in der Sägeindustrie oder artverwandt mit einem exzellenten Sinn für den Vertrieb.
- Sie haben erste Erfahrung im Vertrieb, idealerweise mit Kenntnissen und Kontakten in der Sägeindustrie oder im Handel.
- Sie hegen eine starke Affinität für den Rohstoff Holz.
- Sie besitzen Basiskenntnisse in Englisch und Französisch und sind bereit, diese zu verbessern
- Ihre Persönlichkeit macht den Unterschied: Sie arbeiten diszipliniert und legen ein detail- und zielorientiertes Denken an den Tag.
- Sie sind nicht nur im Stande Kontakte zu knüpfen und zu initiieren, sondern pflegen diese Netzwerke auch langfristig.

Unser Kunde bietet an:

- Ein Unternehmen mit starken Werten, welches nachhaltig die Entwicklung ihrer Mitarbeiter fördert.
- Ein Gehaltspaket passend zu Ihren Kompetenzen und Qualifikationen.
- Eine verantwortungreiche Funktion.

Um diese Chance wahrzunehmen, schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf und Anschreiben) unter Angabe der Referenznummer #469 an die folgende E-Mail Adresse: myapplication@pnpmanager.com