

Trainee Rundholzeinkauf

Eine starke Karrierechance

Unser Kunde mit Hauptsitz in Nord-Rhein-Westfalen (NRW) ist ein Sägewerk mit einem exzellenten Ruf in Professionalität und Qualität bei seinen deutschen und internationalen Kunden.

Die innovative Technologie und eine effiziente Logistik erlauben dem Unternehmen ein breites Spektrum im Bausektor anzusprechen und somit den Anfragen und Bedürfnissen gerecht zu werden.

Um die firmeninterne Struktur zu stärken, sucht das Unternehmen einen Trainee für den Rundholzeinkauf (m/w):

Die Stellenbeschreibung :

- Sie werden zunächst in ein praxisorientiertes 12-18-monatiges Ausbildungsprogramm aufgenommen, das Ihnen die nötigen Branchenkenntnisse vermittelt und in dem Ihre persönlichen Fähigkeiten von professionellen Trainern intensiv trainiert werden.
- Anschließend werden Sie in der Abteilung Rundholzeinkauf tätig sein - eines der wichtigsten Standbeine des Unternehmens. Auch während dieser Phase wird Ihre fachliche und persönliche Entwicklung weiter begleitet.
- Sie werden dort für die Beschaffung des Rundholzes verantwortlich sein – vom Aufbau und der Pflege der Kontakte mit Waldbesitzern über Vertragsverhandlung, Abnahme des Holzes bis zur Organisation der sicheren Versorgung.
- In einem Umfeld mit hoher Wettbewerbsintensität entwickeln Sie systematisch Ihre Fähigkeiten und bauen ein exzellentes Netzwerk auf.

Ihre Kompetenzen:

- Sie stammen aus NRW, Niedersachsen oder Hessen.
- Sie sind bereit, ihren Wohnsitz in die Nähe des Unternehmens zu verlegen.
- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Diplom in der Forstwirtschaft und zeigen eine große Affinität zur Forst- und Holzwirtschaft.
- Sie haben berufliche Erfahrung im Vertrieb, idealerweise mit Kenntnissen und Kontakten in der Forstwirtschaft.
- Ihre Persönlichkeit macht den Unterschied: Sie arbeiten diszipliniert und legen ein detail- und zielorientiertes Denken an den Tag.
- Sie sind nicht nur im Stande Kontakte zu knüpfen und zu initiieren, sondern pflegen diese Netzwerke auch langfristig.

Wir bieten:

- Ein Unternehmen mit starken Werten, welches nachhaltig die Entwicklung ihrer Mitarbeiter fördert.
- Ein Gehaltspaket passend zu Ihren Kompetenzen und Qualifikationen.
- Eine verantwortungreiche Funktion.

Um diese Chance wahrzunehmen, schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf und Anschreiben) unter Angabe der Referenznummer #438 an die folgende E-Mail Adresse: myapplication@pnpmanager.com